

斐川地域農業基本構想

「斐川の農業・農村を守り、育み、伸ばす！」>

「一町一農場構想」を追求し、地域が一体となって農業・農村・環境を守る！

スマート農業技術や新たな支援組織により、全国に先駆ける農業を目指す！

大規模経営体、集落営農組織、園芸農家、畜産農家などそれぞれの強みを引き出し所得を向上する！

☆重 点 項 目

- ① 技術革新(ハイテク)による生産性向上と大胆な省力化、コスト削減
- ② 環境に配慮した持続可能な農業生産体系の確立(耕作-循環、脱炭素、有機農業)
- ③ 高所得農業経営体の育成(他産業を上回る所得を確保)
- ④ 人材(後継者)の育成
- ⑤ 新たな支援組織による農業支援サービス提供
- ⑥ 集落営農組織の発展
- ⑦ 高収益作物栽培団地(露地、施設)の創設
- ⑧ 気り先起点のものづくり(輸出も視野に入れた販売戦略)

【ものづくり】

- 技術革新とコスト低減による所得向上
- 効率化の推進
 - ◇農地集約による大区画化 ◇大規模作物団地の形成 ◇デジタル化(農業DX)の推進 ◇スマート農業の活用、普及
 - 農業アラート・イカガの推進
 - ◇高付加価値化への取組強化 ◇米以外の品目による1億円を超える產品の創造 ◇GAP認証農産物の拡大
 - 耕作環境リソースの低減
 - ◇環境に配慮した農業生産の実現 ◇気候変動に対応した農業生産の実践 ◇鳥獣被害リスクの低減
 - 生産コストの低減
 - ◇一町一農場構想による初期投資軽減 ◇徹底的な生産コスト低減技術の実証、普及
 - ◇堆肥利用による輸入資材からの軽減 ◇新たな技術実証、普及

【ひとづくり】

- それぞれの強みを引き出す
- 高所得経営体の育成
 - ◇土地利用型農家(経営品目の選定、経営感覚を持つ後継者育成、雇用労働力の確保、雇用環境の整備)
 - ◇園芸、畜産等個人農家(経営感覚を持つ後継者育成、法人化、経営品目の選定、雇用労働力の確保)
 - 新しい集落営農組織の構築
 - ◇経営発展型集落営農組織(経営発展に向けた戦略検討と経営品目の選定、経営感覚の優れた後継者育成)
 - ◇農地維持型集落営農組織(あり方の検討、支援組織によるサービス提供、広域連携等の検討)
 - 新規就農者の確保
 - ◇独立自営就農(相談支援体制の立ち、就農サポートケースの確立、定年帰農者や女性就農者の確保)
 - ◇雇用就農(支援組織による人材育成、求人とのマッチング、定年帰農者や女性就農者の確保)

【しくみづくり】

- 新たな支え体制の構築
- 新たな農業支援組織設立による支援サービスの提供
 - ◇作業受託幹旋(ハイテク農機等) ◇機械供給、人材供給、育成(ハレーネーム) ◇人材ハサワ、農福連携
 - 経理代行 ◇集落営農組織連携支援
 - リースacre団地、園芸団地整備
 - ◇新たな手の養成 ◇新規就農の受け入れ ◇新規就農者初期投資の軽減 ◇産地の拠点づくり
 - ◇効率的な営農指導
 - 農業による地域づくり
 - ◇農村ミニテーマの維持 ◇農業への理解の醸成 ◇想い手を支えるしくみづくり(除草、用排水管理)
 - ◇「花のまち斐川」による地域づくり

(計画目標年：令和14年(2032))

☆目標とする数値	① 農業生産額	40億円超(2割アップ)
	② 農産物の総生産入出	2割削減(米は4割削減)
	③ 環境負荷低減農業	地域の1/2以上の面積で実施
	④ 農業収入額 1億円超	10経営体以上
	⑤ 農 地盤整備 リースacre 2ha(複数台所)	露地野菜1ha(複数台所)

【ひとづくり】	それぞれの強みを引き出す
○ 高所得経営体の育成	◇土地利用型農家(経営品目の選定、経営感覚を持つ後継者育成、雇用労働力の確保、雇用環境の整備)
○ 園芸、畜産等個人農家(経営感覚を持つ後継者育成、法人化、経営品目の選定、雇用労働力の確保)	◇園芸、畜産等個人農家(経営感覚を持つ後継者育成、法人化、経営品目の選定、雇用労働力の確保)
○ 新しい集落営農組織の構築	◇経営発展型集落営農組織(経営発展に向けた戦略検討と経営品目の選定、経営感覚の優れた後継者育成)
○ 農地維持型集落営農組織(あり方の検討、支援組織によるサービス提供、広域連携等の検討)	◇農地維持型集落営農組織(あり方の検討、支援組織によるサービス提供、広域連携等の検討)
○ 新規就農者の確保	◇新規就農者の確保
○ 独立自営就農(相談支援体制の立ち、就農サポートケースの確立、定年帰農者や女性就農者の確保)	◇独立自営就農(相談支援体制の立ち、就農サポートケースの確立、定年帰農者や女性就農者の確保)
○ 雇用就農(支援組織による人材育成、求人とのマッチング、定年帰農者や女性就農者の確保)	◇雇用就農(支援組織による人材育成、求人とのマッチング、定年帰農者や女性就農者の確保)

【あきないづくり】	販売力強化による所得向上
○ 新市場開拓	◇販売部⾨との情報連携、収集 ◇物流体制の整備 ◇消費の掘り起こし ◇地産地消の推進
○ 輸出への挑戦	◇ショットの活用、連携 ◇仲介業者との連携 ◇空港、港湾の活用 ◇インターナショナル販売
○ 直売所の創設・活用	◇イターネットでの直売組織の創設 ◇斐川らしさのある品目(斐川ブランド)の販売(こだわり産品)
○ 加工販売の推進	◇地産地消、観光客向けの直売所設立
○ かず野菜、米粉、バッコご飯など加工販売による農家所得の向上	◇かず野菜、米粉、バッコご飯による農家所得の向上 ◇機能性を有した品目による新製品の開発
○ 食品企業との提携、誘致	◇食品企業との提携、誘致

基盤整備	○ 暗渠排水等の整備	○ 農業用水の確保
○ ほ場の大区画化		