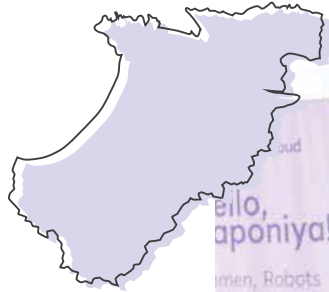




Izumo

創業 Story

vol. 2



出雲市

Izumo 創業 Story vol. 2

夢への第一歩！女性のための創業カフェ ～女性のための交流と学びの場～

2025.2.12 @ Izumonomad

創業塾の同期が“夢”を実現！

第1部

私の創業 Story

創業から現在までの体験談



第2部

交流タイム

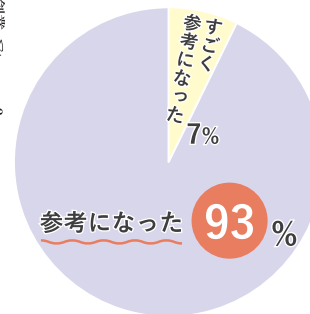
先輩創業者と参加者同士で交流



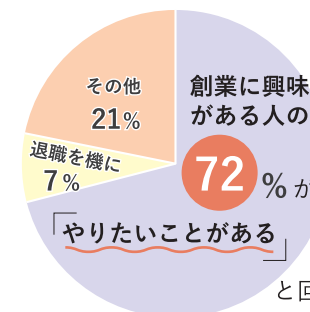
参加者の声・感想

登壇者への質問が多く、終了後も名刺交換や次回のランチ会の計画が持ち上がるなど、交流が深まりました

「創業カフェ」に参加していかがでしたか？



創業を考え始めたきっかけ



Voice

創業しやすい環境があると感じた

Voice

販路開拓の具体的な方法を知りたい

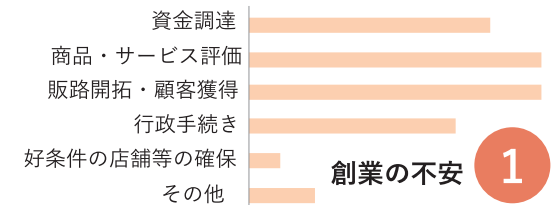
Voice

支援機関の活用方法がよくわかった

Voice

登壇者のお二人が事業計画の大切さを強調されていたのが印象的でした

創業するにあたっての課題・不安



創業の不安 1 位は

「販路開拓・顧客獲得」「商品・サービス評価」

出雲市地域商業等支援事業費補助金

商業機能の維持向上、商店街等の賑わい創出等を目的として、新規開業者等（地域・業種等の要件あり）への補助制度を設けています。

出雲市商工振興課

Tel: 0853-21-6541

Mail: shoukou@city.izumo.shimane.jp

詳しくはこちらから



#1

出雲にきた観光客の方も並ぶ人気店！

かなりあ
金糸雀

パン製造・販売

ひのつめ まこと
旭爪 真愛さん

(開業) 2023 年 10 月末

創業までの道のり

14 歳の頃、石川県から出雲へ移住

社会人として最初の職場は広告代理店。
出張も多く激務だったが、22 歳まで勤務

激務の疲れからバーに通いはじめ、パートナーに憧れを持つようになった

パートナーを志して大阪へ移住。
大阪の飲食店ではレシピ開発等を任せられ、「作る楽しさ」に目覚める

いつか出雲に帰りたいと思っていたこともあり、U ターンして創業

2024 年には法人「㈱金糸雀」設立

創業にあたってのエピソード

販路 SNS を活用して情報発信。
広告費はできるだけ抑えている。

資金調達 設備が必要なため、中古マンションが
買えるくらいの資金を調達した。

物件選定 なかなか良い物件に出会えず、決まるまでに 3 年。
最終的には知人の紹介で決定。

旭爪さんから参加者へ

自分を支援してくれる人を信じる

- 開業当初はクレーム等も含め、多くの意見や批判があった。周りから色々と言われるけれど、今やりたいと思ってることを貫いてほしい。
- 補助金申請など、特に資金調達では事業計画書をしっかり作成することが大切。
- 事業計画書の作成など、商工会議所の支援は手厚い。
- 支援してくれる人と自分のやりたいことを信じ、夢を実現してほしい。

Instagram は
こちらから



@kanaria_bake



ある日の
タイムスケジュール

2:00	起床
	準備
7:00	開店
17:00	営業終了 片付け、レシピ開発
19:00	帰宅
21:00	就寝



#2

小さく生んで大きく育てる

行政書士 榎原綾子事務所

行政書士

(合) カナエルパートナーズ

コンサルタント

まきはら あやこ

榎原 綾子さん

(開業) 2019 年 5 月

創業までの道のり

岡山県出身。大学進学を機に島根県へ移住

卒業後はシステムエンジニア (SE) として勤務。10 年間、システム開発等に従事

第三子の出産、民法に関心を持ったことをきっかけに、行政書士を志し SE を退職

資格取得後、2019 年に行政書士事務所を開所

2024 年には、創業支援等のサポート業務を行う
(合) カナエルパートナーズを設立

ある日の
タイムスケジュール

6:00	起床後に家事	猫のお世話、お弁当作り 子供を起こす
8:30	幼稚園送迎	
9:00 18:00	仕事	お客様先に訪問 打ち合わせ、事務作業
18:30	帰宅	家事、夕食、お風呂 フリータイム、就寝

創業にあたってのエピソード

販路 最初の仕事は SE 時代の知人の
依頼による許認可業務。
その後、全国対応の許認可も
行うように。

資金調達 売上がない場合のリスクを考えて、できるだけ費用を抑えた。
パソコンやプリンター等の機器、事業運営資金として 100 万円
程度用意した。

物件選定 当初は自宅を事務所にしていたが、来客対応には自宅で
はないほうが良いこともあり、2024 年に事務所を移転。
事務所設置にあたり、小規模事業者持続化補助金を活用。

榎原さんから参加者へ

開業前の準備が成功の鍵

- 個人事業主は、
営業も含めて全て自分でやらないといけない。
- 開業前にやるべきことをしっかり準備することが大切
- 難しいと言われることもあるが、自分がやると
決めたことをやり抜いてほしい

ホームページは
こちらから

